

DOSSIER: ORÍGENES Y EVOLUCIÓN DE LA INDUSTRIA EN AMÉRICA LATINA: UN ANÁLISIS DE LARGO PLAZO (SIGLOS XIX Y XX)

Introducción

La *Revista Historia Económica de América Latina* publica un número especial que aborda el tema «Orígenes y evolución de la industria en América Latina: un análisis de largo plazo (siglos XIX y XX)», título homónimo de un simposio del VIII Congreso Latinoamericano de Historia Económica (VIII CLADHE), celebrado en Montevideo en diciembre de 2024. En esa oportunidad, se presentaron once comunicaciones que abordaban, con diferente grado de avance, diversas dimensiones del desarrollo de la industria moderna en Brasil, Chile, México y Argentina. El presente *dossier* reúne algunas de las investigaciones finalizadas en el curso de este año. Las ideas que se plantean en los artículos que se presentan en este volumen surgieron y se discutieron en el marco del simposio del CLADHE.

En el primer artículo, Raquel Beato examina la evolución de la industria textil algodonera en México, centrándose en la zona central, que representaba alrededor del 70 % de las fábricas textiles del país entre 1830 y 1910, abarcando las regiones del Oeste, Bajío, Centro y Oriente. Destaca cómo los factores geográficos, los recursos hídricos y las vías de comunicación fueron determinantes para la ubicación y el éxito de las fábricas. Aunque cada región tenía sus propias características, todas compartían el enfoque en la producción de tejidos de algodón para un mercado popular en crecimiento. El estudio señala un aumento continuo de la capacidad técnica y del número de unidades productivas en las regiones del Centro (Distrito Federal de México, Hidalgo y Morelos) y del Oriente (Puebla, Tlaxcala y Veracruz), que alcanzó su apogeo durante el Porfiriato (1877–1910), especialmente en la región de Oriente, que se convirtió en el motor de la industrialización en el último período. Se concluye que la industria fue un pilar de la modernización económica mexicana, consolidándose a través de una compleja red de infraestructuras regionales.

El artículo de Victoria De Carranza y Hernán González Bollo analiza el salto estructural de la industria en Buenos Aires y sus alrededores entre 1936 y 1946, explorando la transición hacia la sustitución de importaciones en sectores como el químico, farmacéutico, metalúrgico, vidriero y de máquinas-herramientas. Los autores examinan el cambio en la composición del comercio exterior, el crecimiento de la fuerza laboral manufacturera, e indicadores como el consumo de electricidad industrial y los valores de la Bolsa de Valores. El estudio destaca cómo el estrangulamiento de las importaciones durante la Segunda Guerra Mundial impulsó la producción nacional y la consolidación de un robusto distrito industrial metropolitano. También se analizan las tensiones entre el nacionalismo económico militar y las iniciativas exitosas del capital privado en nichos tecnológicos avanzados. Se concluye que este período marcó un cambio en el Producto Interno Bruto argentino, con un sector industrial que ganó un dinamismo sin precedentes.

El trabajo de Aníbal Jáuregui presenta un estudio de historia comparada de Argentina y Brasil entre la Gran Depresión y comienzos de los años sesenta, momento que el autor considera de agotamiento de la industrialización sustitutiva de importaciones en su «etapa fácil». El trabajo se focaliza en la relación entre el desempeño económico e industrial y la compleja trama de instituciones políticas, empresariales y sindicatos en tres momentos diferenciados: los años treinta, los populismos de los años cuarenta y cincuenta, y el momento desarrollista de los años cincuenta y sesenta. El artículo muestra el mejor desempeño de la economía y de la industrialización brasileña en comparación a la argentina. El autor argumenta que la explicación de ese desempeño diferente no solo se debió a las potencialidades mayores de la economía de Brasil, sino fundamentalmente a la naturaleza de las relaciones entre el estado, la burocracia y los empresarios. Sostiene que el periodo de la segunda posguerra fue especialmente significativo en términos del afianzamiento de las relaciones entre estado y empresarios y las continuidades de las políticas de desarrollo industrial en Brasil. En contraste, en la Argentina, el temprano surgimiento del conflicto distribu-

tivo entre empresarios y trabajadores urbanos, por un lado, y el sector agrario exportador, debilitó (entre otros factores) la confianza de las elites económicas y políticas en la industrialización. A propósito de ello, Jáuregui sostiene que las formas que asumió la transición entre los populismos y los desarrollismos fue un factor central para explicar el desigual desempeño de Argentina y Brasil entre la década de 1950 y los tempranos años sesenta.

El artículo de Claudio Belini explora el desempeño de la rama textil argentina en el periodo de auge de la sustitución de importaciones, una etapa escasamente indagada para las industrias «no líderes» que no integraron el patrón de crecimiento industrial de la segunda posguerra como las industrias metalmecánicas, química y petroquímica. El trabajo reconstruye el comportamiento sectorial a partir de información censal y estimaciones del volumen de producción. Se argumenta que una vez finalizada la sustitución de importaciones hacia 1950, la rama textil no concitó la atención de los hacedores de la política económica y de los técnicos que elaboraron los planes de desarrollo entre las décadas de 1950 y 1970. En un periodo de crecimiento cíclico de la economía argentina debido a las reiteradas crisis del sector externo y la aplicación de programas de estabilización que comprimieron la demanda doméstica, la industria creció lentamente. La investigación indaga las iniciativas oficiales y empresariales para mejorar el desempeño de la rama, su equipamiento tecnológico y la competitividad de las diferentes subramas. En ese sentido, el estudio del decepcionante comportamiento de las exportaciones textiles permite al autor indagar sus causas y presentar algunas preguntas pendientes para la ponderación de los distintos factores a la hora de explicar el lento crecimiento sectorial. En conjunto el trabajo pone de relieve las dificultades de la transición de una producción orientada al mercado doméstico hacia el mercado externo, que por otra parte, atravesaba grandes cambios.

Por último, el artículo de Claudia Tessari, Renata Bianconi, Flávio Tayra, Julio Zorzenon Costa y Antonio Carlos Roxo da Motta analiza la transición económica de la ciudad de Osasco, en el estado de São Paulo, que dejó de ser un importante polo industrial metalúrgico para convertirse en un centro dominado por el sector de servicios y comercio electrónico. Los autores examinan cómo la revalorización del suelo, los problemas de infraestructura y las presiones medioambientales impulsaron la desindustrialización local a partir de la década de 1980. El estudio detalla la trayectoria de cinco grandes empresas manufactureras (Frigorífico Wilson, Eternit, Brown Boveri, TecidosTatuapé y Braseixos), cuyas antiguas instalaciones dieron paso a centros comerciales y condominios, con excepción de la última. En la actualidad, el sector servicios representa el 94 % del PIB de Osasco, lo que refleja una profunda reorganización espacial y económica. Así, la ciudad se ha adaptado al nuevo panorama de globalización y financiarización de la riqueza en Brasil.

En conjunto, los trabajos aquí reunidos abordan algunos de los procesos y las coyunturas claves de la historia industrial latinoamericana. Con preguntas, metodologías, y escalas de análisis diversas, ofrecen nuevas evidencias para comprender los complejos procesos de surgimiento, auge y declinación de los procesos de industrialización regionales.

Claudio Belini y Michel Deliberali Marson