

**Evolución de los salarios nominales y reales para la industria
manufacturera y ciertas clases de actividad (1930-1969)**

María Cecilia Lara

Banco de Datos de Economía e Historia Económica. Facultad de Ciencias Sociales,
UdelaR.

Resumen

Dada la relevancia de la industria manufacturera como sector dinamizador de la economía en gran parte del siglo XX, especialmente entre 1930 -1950, surge el interés de investigar el comportamiento de los salarios nominales y reales de los trabajadores de dicha industria para período 1930-1969.

Se pretende empalmar series ya existentes de índices de salarios nominales correspondientes a dos períodos, 1930-1945 y 1945/1948-1969, para la industria manufacturera en su conjunto y ciertas clases de actividad económica, construyendo así series para los años 1930-1969 con base 1961=100.

A pesar de las limitaciones que presentan estas series construidas a través del empalme, las mismas ofrecen una gran ventaja para los investigadores, que consiste en brindar información sobre salarios al nivel más desagregado posibles de clases de actividad de la industria manufacturera para un amplio período de tiempo.

Una vez elaboradas estas series, se realiza una primera descripción de la evolución de las mismas, tanto a nivel de la industria global como de algunas clases de actividad claves pertenecientes a las industrias dinámica y tradicional.

Palabras claves: salarios, industria manufacturera, empalme

Abstract

Given the importance of manufacturing as a dynamic sector of the economy in much of the twentieth century, especially between 1930 -1950, it is arisen the interest to investigate the behavior of nominal and real wages of workers of industry for the period 1930-1969.

It is intended to join existing nominal wage index for two periods, 1930-1945 and 1945/1948-1969, for the manufacturing industry as a whole and certain economic activities, building series for the years 1930-1969 with 1961 = 100.

Despite the limitations of these series constructed through the joint, they offer a great advantage for researchers, which is to provide information on wages at the most disaggregated possible level of economic manufacturing activities for an extended period of time.

Once developed these series, it is made an early description of the evolution at global industry and some economic activities belonging to dynamic and traditional industries.

Key words: wages, manufacturing, joint of series

1. Introducción

La información permanente sobre la evolución de los salarios se viene produciendo desde 1969 a través del Instituto Nacional de Estadística. Se han realizado a la fecha varios cambios de base siendo el más reciente de julio de 2008, tomando a la **Industria Manufacturera privada** (sin incluir empresas públicas estatales) como uno de los sectores investigados en ese índice. Para los años anteriores a 1969 existen antecedentes de salarios para el sector privado. Un equipo de investigadores del Instituto de Economía de Udelar¹ y Hugo Davrieux² trabajaron en la construcción de índices de salarios nominales y/o reales para el período de estudio, con alguna desagregación a nivel de clases de actividad dentro del sector de la Industria Manufacturera. A nivel general de la Industria Manufacturera, existen estimaciones que fueron realizadas por Bértola y otros investigadores, para el período 1870 a 1996.³

Este trabajo se enmarca dentro de uno de carácter más general llevado adelante por el Banco de Datos de la Facultad de Ciencias Sociales y en coordinación con el Programa de Historia Económica, que consiste en la estimación de índices de salarios para el período 1830 hasta nuestros días, a los efectos de poner las mismas a disposición de los usuarios que así lo requieran como insumo en sus propias investigaciones.

En primer lugar, se desarrollan los objetivos propuestos. Luego se detalla la metodología empleada para realizar el empalme de series, la cual es el punto central del trabajo.

Luego, se muestran los resultados obtenidos y se comentan.

Por último, se presenta un balance y perspectivas de esta línea de investigación.

¹ Millot, Julio; Silva, Carlos y Silva Lindor, (1973). *El desarrollo industrial del Uruguay. De la crisis de 1929 a la posguerra*. Instituto de Economía, Udelar, Uruguay.

² Davrieux, Hugo, (1970), "Salarios y acción sindical en el Uruguay. Industria Manufacturera-Construcción y Gobierno Central". Tesis de grado de la Facultad de Ciencias Económicas y de Administración, Udelar, Uruguay.

³ Bértola, L, et. al. (1999). "Southern Cone Real Wages Compared: a Purchasing Power Parity Approach to Convergence and Divergence Trends 1870-1996". *Documento de trabajo N°44*, Unidad Multidisciplinaria. Facultad de Ciencias Sociales, Udelar, Uruguay.

2. Objetivos

El presente documento tiene como objetivo construir serie de índices salarios nominales y de salarios reales para la industria manufacturera en su conjunto y al nivel más desagregado posible de clases de actividad económica, para el período 1930-1969.

Dada la relevancia de la industria manufacturera como sector dinamizador de la economía, especialmente entre 1930-1950, surge el interés de investigar el comportamiento de los ingresos de los trabajadores para dicho período. El incremento del peso del sector manufacturero dentro del Producto Bruto Interno⁴ para dicho período es un indicador de la importancia del mismo. A modo de ilustración, en el año 1930 el PBI de la industria manufacturera era un 12,5% del PBI total a precios constantes, en 1940 este porcentaje aumentó a 17,69% y en 1945 se halló en 18,9%⁵.

Finalmente, debe considerarse que las estimaciones sobre el crecimiento de la industria para el período de sustitución de importaciones, han sido discutidas en publicaciones más recientes (Bértola, 1991), dadas las diferencias significativas según la fuente que fuera consultada (Instituto de Economía, BROU-BCU).

3. Metodología

En primer lugar, se parte de la serie de salarios nominales de la industria manufacturera por clases de actividad para los años 1930-1947 elaborada por Millot, Silva y Silva. Para la construcción del índice de salario nominal de la industria manufacturera total y por clases de actividad, se realizaron los siguientes pasos:

1. Se tomó la serie de salario anual de la industria manufacturera promedio y sus clases de actividad, la cual fue construida por el Instituto de Economía en base a los censos del Ministerio de Industria y Trabajo y a los índices de la Dirección General de Asuntos Económicos. Para el año 1936 el Ministerio de Industria y Trabajo tomó la ocupación al 01/04/1937 y por eso el salario promedio aparece subvaluado, excluyendo el dato del año 1937. Dicha serie corresponde únicamente a los ingresos percibidos por los obreros, por lo tanto, no incluye a los empleados.
2. A partir de los salarios, se construye el Índice de Salario Nominal Total y por clases de actividad con base 1930=100.
3. Los datos faltantes entre los años 1931 a 1935 y el año 1937, tanto para el total de la industria manufacturera como para las clases de actividad, se estiman aplicando las variaciones del índice de salario nominal total calculado para Uruguay durante esos años por historiadores económicos reconocidos (Bértola, et. al, 1999). Se decidió tomar este criterio al haber realizado una comparación previa entre ambas series de salarios e

⁴ Se debe recordar que el PBI de la industria manufacturera incluye a la refinería de petróleo.

⁵ Elaboración propia en base a Millot (Millot, et. al.; 1973, p.251).

identificar evoluciones similares para el período de tiempo que tenían en común.

4. El año 1948, el cual es necesario para hacer el empalme con la siguiente serie de salarios, se estima aplicando al año 1947 el crecimiento anual que surge del promedio del trimestre 1944-1947.

En segundo lugar, se toma la serie de Índice de Salarios Nominales para los años 1945/1948-1969 base 1961= 100 utilizada en una tesis de grado (Davrieux, Hugo; 1970), la cual fue primeramente elaborada por el Departamento de Investigaciones Económicas del Banco Central a partir de 1961, correspondiente al cargo de “oficial”. Los datos de dicho índice desde el promedio 1945/1948 hasta el año 1960 fueron obtenidos en la Oficina de Planeamiento y Presupuesto, quien a su vez, lo construyó con la metodología establecida por el Banco Central del Uruguay.

Una vez explicitadas las construcciones de las dos series a utilizar, se procede al apareo de las respectivas clases en el sector de la industria manufacturera. En la realización del mismo se llevan a cabo las siguientes imputaciones de modo de completar las series por clases de actividad para todo el período analizado:

1. Productos elaborados con piedra, arcilla, arena y cemento de los años 1930-1947 se continúa a partir de 1948 con minerales no metálicos.
2. Vehículos y equipos de transporte de los años 1930-1947 se continúa a partir de 1948 con construcción de material de transporte.
3. La construcción de maquinaria excepto eléctrica de los años 1945/1948-1969 se empalma hacia atrás con la serie de vehículos y equipos de transporte.
4. Metálicas básicas, artículos eléctricos, industria diversas, industria del mueble e industria de la madera y el corcho, de los años 1945/1948-1969 se empalman hacia atrás con la serie de promedio total de la industria manufacturera dado que no se encuentran otras series adecuadas para imputar.

El resto de las clases de actividad que no son afectadas por imputaciones mantienen el mismo nombre en ambas series empleadas de salarios.

Para el empalme se decide tomar como punto de partida la serie con año base más reciente (1961=100) y calcular el valor del índice hacia atrás ajustando con las tasas de variaciones correspondientes. El punto en común entre ambas series es el año 1948, el cual ya fue estimado en la serie más antigua, y en el caso de la serie más reciente se le adjudica el mismo valor que el índice promedio 1945-1948. Al ajustar por las variaciones hacia atrás se reconstruye la serie 1930-1948 tomando como nueva base 1961=100, y por lo tanto, con el criterio establecido en la misma, es decir, representa la evolución de los salarios de la categoría de “oficial”.

Al completar la serie de índice de salarios por clases de actividad para el período 1930-1969, se pasa a deflactar por el Índice de Precios al Consumo General (IPCG) de

base 1955=100⁶ realizado por el Instituto Nacional de Estadística y que comprende el período 1914-1989. Para poder deflactar adecuadamente, se realiza un cambio de escala en el IPCG, el período base pasa del año 1955 al año 1961. De este modo, se obtienen los Índices de Salario Real con base 1961=100.

Quienes utilicen estas series de índice de salarios (nominales y reales) globales y por clases de actividad, deben tener en cuenta las limitaciones que presentan las mismas, tales como el uso de diversas fuentes, la elección de la categoría de “oficial” como referencia, las imputaciones y el empalme. No obstante, estas series ofrecen una gran ventaja para los trabajos de investigación, que consiste en brindar información sobre salarios de un conjunto significativo de clases de actividad dentro de la industria manufacturera por un amplio período de tiempo (1930-1969).

4. Resultados obtenidos

En este apartado se presentan la evolución de los índices de salarios reales calculados a través del empalme para el período 1930-1969 de ciertas clases de actividad económica y la industria manufacturera en su conjunto. A la hora de estudiar el desempeño de la economía, de la industria manufacturera y sus clases de actividad, se decide tomar como referencia la bibliografía empleada para la construcción del empalme de las series (Millot, Silvia y Silva, 1973; Davrieux, 1970) y una publicación de CIEDUR (Bértola, 1991).

Las series obtenidas como producto de los empalmes se presentan en el anexo.

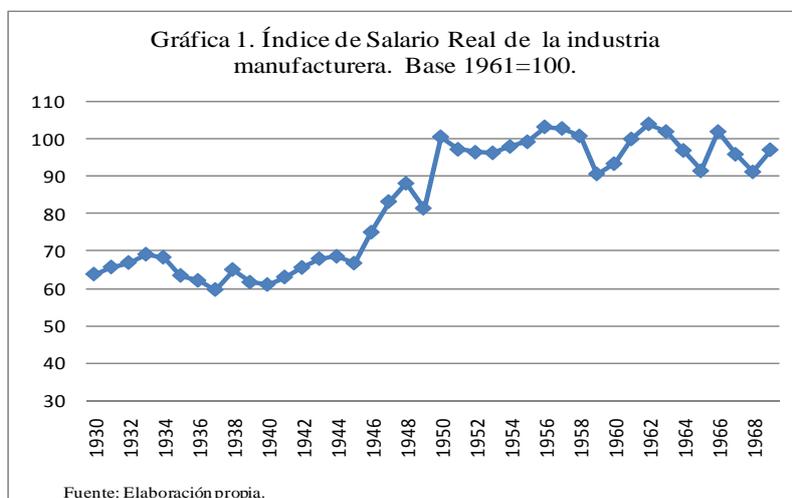
4.1. Industria manufacturera

Entre 1930-1938 la industria manufacturera creció un 53% impulsado por la aplicación de medidas proteccionistas tales como las políticas arancelarias, política cambiaria y de contralor de exportaciones e importaciones. No obstante, el salario real hallado en este trabajo, aumentó un 2% si se comparan los dos extremos del mismo período. Esto significa que el crecimiento de la actividad manufacturera no se trasladó con igual magnitud a los ingresos por trabajo, explicado en parte por la desocupación derivada de la crisis económica de 1929, la cual presionaba los salarios a la baja junto con una política hostil por parte del gobierno frente a la clase obrera.

A partir de 1938 hasta 1942 la industria manufacturera presenta variaciones positivas en su producto bruto interno, mientras que para los años 1942-1943 la industria se estanca. En cuanto a los salarios reales, los mismos caen en el bienio 1939-1940, y luego presentan tasas de crecimiento positivas y moderadas en el entorno de 3% anual. Desde 1935 hasta 1941 los salarios reales se ubicaban, casi sin excepción, por debajo de los niveles de 1930, y a partir de 1942 los mismos comienzan a incrementarse marcadamente. En 1943, la instauración de los Consejos de Salarios como marco institucional que permitió fijar salarios mínimos en forma tripartita (obreros,

⁶ http://www.fcs.edu.uy/bd/banec/Bd_eco/Basedato/Precios/Consumo/IPCGAB55.XLS

empresarios y Estado), contribuyó al aumento de los salarios nominales y reales de manera significativa. (Bértola, 1991).



En el año 1945 comienza una etapa de crecimiento acelerado en la sustitución de importaciones, la cual se sustentaba en la ampliación de un mercado interno. Entre 1945/1954 la tasa de crecimiento industrial según CIDE (en Davrieux, 1970) se ubica en un 8,5% anual. Esto último se refleja en una mayor participación de la industria manufacturera en la generación de producto bruto interno, en 1945 dicho porcentaje era de 18,9% pasando a 21,96% diez años después. Mientras que la industria crece por las políticas proteccionistas y los altos precios internacionales impulsando el crecimiento del PBI, los salarios reales también aumentan como consecuencia de una política de redistribución de ingresos. En el período 1945-1955 los salarios reales aumentaron un 43,05%, no obstante, en los años 1951-1953 los mismos caen, en un contexto de huelgas obreras importantes y fuerte represión sindical por parte del Estado. (Bértola, 1991: 203).

Entre 1954 y 1961 la industria manufacturera se estanca, frenándose por lo tanto, el auge expansivo de los años anteriores. La coyuntura económica que experimentó el país a mediados de los años cincuenta se caracterizó por el estancamiento económico y la alta inflación, lo cual se prolonga en la siguiente década.

En cuanto a la evolución de los salarios reales para el período 1954-1969, los mismos se estancan a partir de la década de los cincuenta aunque a niveles por encima de los registrados en las décadas anteriores y en los años sesenta registran períodos alternados de crecimiento y caída, finalizando esta década con la congelación de precios y salarios en junio de 1968.

4.2. Clases de actividad de la industria tradicional y dinámica

Se tomó para el análisis la clasificación entre industrias dinámicas y tradicionales que utiliza CIDE y también incorporan Millot, Silva y Silva. No obstante, estos autores señalan que esta clasificación no se adapta adecuadamente a las condiciones de la industria uruguaya, ya que se entiende por industria dinámicas aquellas más importantes dentro de la economía y que tienen además un fuerte encadenamiento con el resto de las actividades. Entre las industrias dinámicas estos autores ubican la industria de los productos elaborados con piedra, arena, arcilla y cemento; metálicas, vehículos y equipos de transporte, papel y cartón, imprenta, caucho, química, derivados del petróleo, electrotécnica, óptica, cirugía y mecánica de precisión. Por otro lado, dentro de las industrias tradicionales ubican los alimentos, bebidas, tabaco, textiles, vestimenta, productos forestales y sus manufacturas e industria del cuero.

Para el presente trabajo, se seleccionó dentro de la industria dinámica el desempeño de vehículos y equipos de transporte, e industria metálica y sus productos. Dentro de la industria tradicional se seleccionó textil y sus manufacturas, alimentos e industria del cuero.

Según la bibliografía consultada (Millot et. al, 1973; Davrieux, 1970) las industrias tradicionales aumentan más que las dinámicas entre 1930-1936, mientras que para los años siguientes esta situación se revierte. Cabe recordar que las industrias dinámicas fueron afectadas por la guerra en cuanto a insuficiencia de insumos, repercutiendo en un escaso crecimiento en especial de las metalúrgicas. En cambio, para los años 1945-1954 el crecimiento de las industrias dinámicas fue de alrededor de un 15%, y 5,6% en el caso de las tradicionales. Para el período 1954-1961 la tasa anual acumulativa de crecimiento de la producción de la industria tradicional resultó ser levemente negativa (-1,4%) mientras que para la industria dinámica fue positiva en 2,5%, según datos de CIDE (en Davrieux, 1970).

Cuadro 1. Tasas anuales acumulativas de crecimiento de la producción industria manufacturera.

Períodos	Industria tradicional	Industria dinámica	Total
1936/45	4,4	-7,3	0,5
1945/54	5,6	15	8,5
1954/61	-1,4	2,5	0,3

Fuente: CIDE en Davrieux, 1970.

Cuadro 2. Índice de volumen físico Producto Bruto Interno a precios de mercado de 1961. Base 1961=100.

Años	Industria alimenticia	Textiles	Cuero	Vehículos y equipos transporte	Prod. metálicos
1955	116,3	115	121,6	94,1	146,2
1956	117,7	142,7	119,6	105,6	165,6
1957	105,8	125,1	105,9	103,7	137,8
1958	103,8	119,8	119,6	95,9	104,2
1959	82,5	125,4	111,8	87	120,2
1960	100	97	96,1	83,7	124,4
1961	100	100	100	100	100
1962	106,9	88,3	96,1	104,1	104,2
1963	103,9	96,1	96,1	109,6	112,6
1964	106,9	113,5	107,8	107	136,1
1965	115,7	112,8	119,6	106,3	110,9
1966	114	126,2	131,4	108,2	74
1967	105,6	105	-	-	74
1968	119,9	111	-	-	68,1

Fuente: Davrieux, 1970.

En el caso de la industria textil se destaca un crecimiento para los años 1930-1938 debido a las medidas de política económica que promovieron la sustitución de importaciones y aumento de las exportaciones. Este desempeño se acompaña con un aumento de los salarios reales de 10% entre dichos años. En los años siguientes 1939-1943 la producción textil creció a un ritmo de 10,2% anual; y la misma mantuvo un desempeño positivo para los años 1943-1961. Por lo que se observa con el Índice de Volumen Físico de la industria textil, el mismo pasó de 35 como promedio quinquenal en el año 1945 a 119,3 promedio quinquenal en 1955. (Ver cuadro 3). A partir de 1962 hasta 1968 la industria textil presenta un comportamiento errático de aumentos y caídas.

Al vincular la tendencia de crecimiento de la producción textil con los salarios reales de los trabajadores, se observa a grandes rasgos evoluciones similares. Desde 1930 hasta 1961 los salarios reales aumentaron, con excepción de algunas caídas, y a partir de 1962 los mismos comienzan a tener una evolución con más períodos de disminuciones y crecimientos.

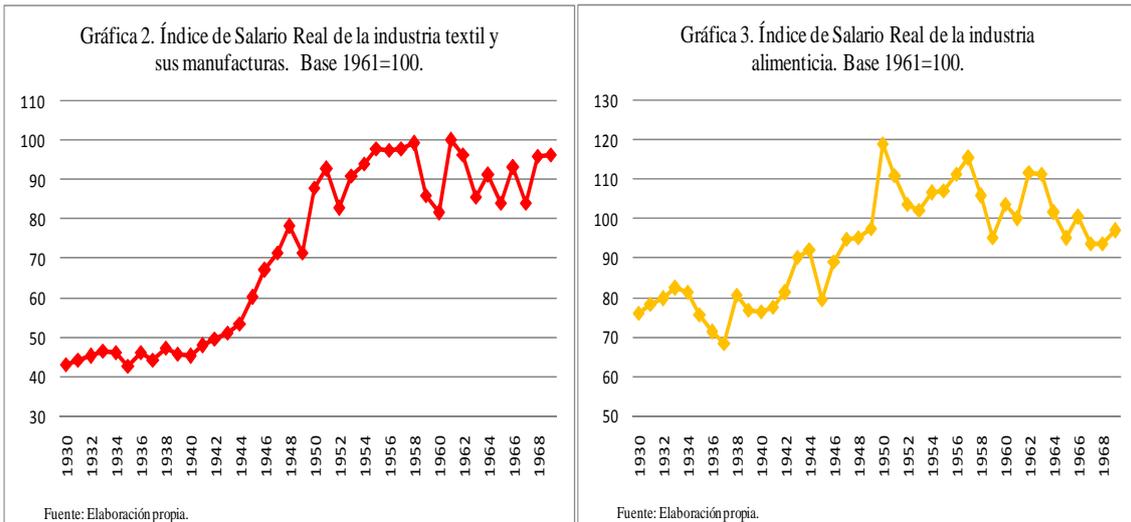
Cuadro 3. Índice de volumen físico del sector manufacturero. 1961=100.

Promedio de 5 años	Prod. de alimentos	Papel y cartón	Textiles	Industria química
1945	94,3	27,4	35	11,8
1950	102,3	68,9	56,1	23,1
1955	111,8	80,5	119,3	77,2
1960	100,4	111,2	85,4	97,4

Fuente: CIDE.

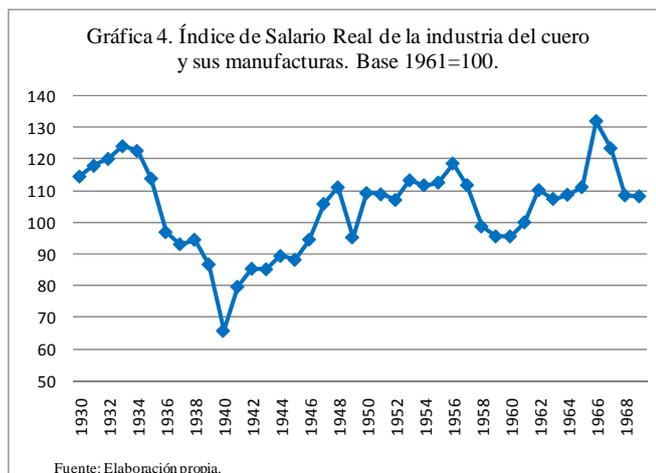
Dentro de la industria alimenticia se ubican los frigoríficos, así como también las panaderías, fideerías, etc. En el período de análisis se aprecia que los frigoríficos tienen una importante proporción de su producción destinada al mercado local (a través del Frigorífico Nacional), en gran parte impulsado por el mayor consumo interno producto de crecientes ingresos de las familias. No obstante, es preciso reconocer que los frigoríficos -que son los componentes más relevantes dentro de la industria alimenticia- se dedican también al mercado externo, mientras que panaderías, fideerías se orientan fundamentalmente al mercado interno. A partir de 1940, la crisis del agro conduce a un estancamiento de la producción de frigoríficos, lo cual repercute en el desempeño de la industria alimenticia. Aunque entre 1944-1947 cae la industria de la carne, la industria de producción de alimentos comienza una tendencia ascendente debido al buen desempeño de otras empresas dedicadas al mercado interno (fideerías, panaderías, etc). Desde 1964 la industria alimenticia mantiene un descenso en sus niveles de producción, alternando luego períodos de aumentos y disminuciones.

En cuanto a los salarios reales, entre 1930-1945 los mismos oscilan en torno a una determinada estabilidad, mientras que a partir de 1945 hasta 1963 los salarios reales crecen a mayor ritmo acompañando la producción de dicha clase de actividad. Finalmente, desde 1964 los salarios reales registran un paulatino descenso.



En el caso de la industria del cuero, la misma tuvo el peor desempeño entre 1930-1936, lo cual se acompaña con la evolución de los salarios reales para el período 1930-1940. Entre 1942-1943 la producción de cuero se incrementó, y registra para el período 1945/1948-1958 un leve crecimiento con oscilaciones. A partir de 1962 hasta 1966 la producción de cuero vuelve a crecer, alcanzando su punto más elevado en el año 1966.

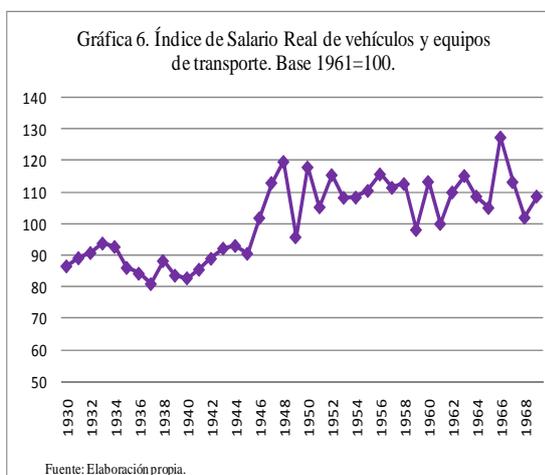
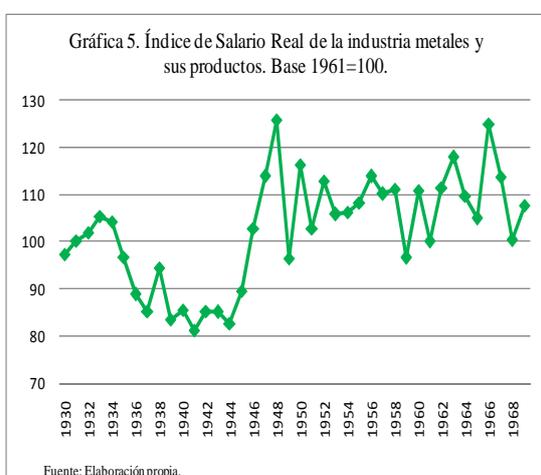
Por su parte, los salarios reales de la industria del cuero también crecen desde 1941 hasta 1948, y luego de una fuerte caída en 1949, retoman el crecimiento hasta 1956. Durante los años 1957-1961 los salarios reales se deprimen fuertemente, y luego se recuperan hasta 1966 (año de más alto nivel del índice de salario real para el período).



En cuanto a la industria dinámica, el valor agregado bruto de la clase de actividad metales y sus productos se mantuvo estable entre los años 1930-1944 (Millot et al, 1973: 209), mientras que los salarios reales experimentaron una fuerte reducción durante el mismo período.

A partir de 1945, el valor agregado bruto de esta clase comenzó a aumentar considerablemente, registrando altas tasas de crecimiento entre 1955-1964 (con excepción de 1958). Finalmente, desde 1965 y hasta el final del período se desploma el índice de volumen físico de la clase de actividad metales y sus productos.

Los salarios reales de la industria metales y sus productos, por su parte, alcanzaron su punto más elevado en el año 1948 y luego si bien cayeron, los mismos se mantienen con oscilaciones a un nivel más alto que en las décadas pasadas.



Por último, en el sector de vehículos y equipos de transporte, en la década del 30 el valor agregado bruto de la industria manufacturera se encontraba alrededor de 5 millones de pesos constantes al año 1936 (Millot. et al, 1973: 209), mientras que en la década siguiente y hasta 1957 el mismo aumenta considerablemente. Finalmente en los años 1958-1960 se registra una caída, y en los años 60 esta clase de actividad mantiene un crecimiento estable de su valor agregado bruto.

Respecto a los salarios reales de esta clase de actividad, al igual que el valor agregado bruto, mantienen cierta estabilidad entre 1930-1945, y a partir de ese año comienzan a crecer hasta 1948. Finalmente, en un contexto de auges y caídas a partir de 1949 hasta 1969, en el año 1966 se registra el índice de salario real más alto para todo el período analizado.

5. Balance y perspectivas

El propósito de este trabajo es brindar series de salarios nominales y reales para el período 1930-1969, que puedan ser usadas por los investigadores de historia económica. Aquí se realizó una primera aproximación de análisis entre los resultados hallados de salarios reales para algunas clases de actividad y el desempeño económico de las mismas. No obstante, sería interesante avanzar en el estudio de la vinculación entre salarios y volumen físico de producción a los efectos de hallar indicadores de productividad por clases de actividad.

En una segunda etapa el Banco de Datos de Economía e Historia Económica busca construir series de salarios nominales para el total de la industria manufacturera, comercio y servicios, a un alto nivel de desagregación por clases de actividad, para el período 1969-2008. A diferencia de los datos estadísticos anteriores a esa fecha, se trabajan con series elaboradas por el Instituto Nacional de Estadística que cuentan con ciertas rigurosidades metodológicas.

Estas series largas para 1969-2008 deben contemplar en el empalme cuatro cambios de bases (1968, octubre-diciembre 1984, diciembre 1995, y julio 2008), y los cambios que ocurren en la clasificación industrial internacional uniforme, los cuales a su vez ocasionan apariciones de nuevas clases de actividad y la desaparición de otras.

Con un criterio consistente pueden llegar a obtenerse ideas de evoluciones salariales para la industria manufacturera en su conjunto durante el período 1930-2008 y para ciertas clases de actividad que se puedan identificar claramente a lo largo del tiempo de análisis.

Bibliografía

- Bértola, Luis. (1991). *La industria manufacturera uruguaya 1913-1961*. CIEDUR, Facultad de Ciencias Sociales, UdelaR, Uruguay.
- Bértola, Luis. et. al. (1999). “Southern Cone Real Wages Compared: a Purchasing Power Parity Approach to Convergence and Divergence Trends 1870-1996”. *Documento de Trabajo N°44*, Unidad Multidisciplinaria. Facultad de Ciencias Sociales, UdelaR, Uruguay.
- Davrieux, Hugo. (1970), “Salarios y acción sindical en el Uruguay. Industria Manufacturera- Construcción y Gobierno Central”. Tesis de grado de la Facultad de Ciencias Económicas y de Administración, UdelaR, Uruguay.
- Millot, Julio; Silva, Carlos y Silva Lindor. (1973). *El desarrollo industrial del Uruguay. De la crisis de 1929 a la posguerra*. Instituto de Economía, UdelaR, Uruguay.

ANEXO ESTADÍSTICO

Cuadro 1: Índice de salario nominal de industria manufacturera y sus ramas.

	Prod elab con piedra, arcilla, arena y cemento	Minerales no metálicas	Prod alimenticios	Bebidas	Tabaco
1930	5,3	5,3	7,4	9,6	2,1
1931	5,4	5,4	7,6	9,9	2,1
1932	5,4	5,4	7,6	9,9	2,1
1933	5,3	5,3	7,5	9,7	2,1
1934	5,3	5,3	7,4	9,6	2,1
1935	5,0	5,0	7,1	9,2	2,0
1936	4,3	4,3	6,6	7,4	2,0
1937	4,2	4,2	6,5	7,3	2,0
1938	5,1	5,1	7,7	6,4	2,2
1939	4,8	4,8	7,7	7,2	2,3
1940	4,8	4,8	8,0	7,5	2,4
1941	5,0	5,0	8,1	8,0	2,5
1942	5,2	5,2	8,7	7,8	2,9
1943	5,2	5,2	10,3	8,0	2,7
1944	5,8	5,8	10,9	7,8	2,8
1945	7,2	7,2	10,6	9,8	3,6
1946	8,4	8,4	13,1	12,7	5,0
1947	10,6	10,6	14,8	15,3	7,2
1948	13,0	13,0	16,4	19,1	9,8
1949	14,3	14,3	17,6	14,2	9,4
1950	15,9	15,9	20,6	16,3	10,2
1951	18,7	18,7	22,0	18,5	11,9
1952	20,7	20,7	23,4	21,0	13,5
1953	23,1	23,1	24,6	23,5	15,3
1954	25,8	25,8	28,7	25,4	17,7
1955	28,8	28,8	31,4	29,2	19,3
1956	31,6	31,6	34,8	29,2	21,3
1957	35,8	35,8	41,4	37,0	27,0
1958	41,6	41,6	44,6	38,8	33,1
1959	50,9	50,9	56,0	56,0	54,8
1960	74,3	74,3	84,5	78,3	91,7
1961	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1962	112,4	112,4	123,8	113,4	106,8
1963	137,6	137,6	149,8	130,3	120,9
1964	176,0	176,0	194,5	180,2	148,1
1965	256,0	256,0	284,8	267,0	241,6
1966	504,2	504,2	522,1	542,9	452,0
1967	934,4	934,4	921,3	901,6	826,8
1968	1916,3	1916,3	2079,6	1812,9	1882,6
1969	2320,7	2320,7	2597,7	2193,6	2144,1

Fuente: Elaboración propia en base a Millot et al (1973), y Davrieux (1970).

Cont. Cuadro 1.

	Metálicas básicas	Metales y sus productos	Vehículos y equipos de transporte	Construcción material de transporte	Textiles y sus manufacturas
1930	8,4	9,5	5,8	5,8	4,2
1931	8,7	9,7	6,0	6,0	4,3
1932	8,7	9,7	6,0	6,0	4,3
1933	8,5	9,6	5,9	5,9	4,2
1934	8,4	9,5	5,8	5,8	4,2
1935	8,1	9,1	5,6	5,6	4,0
1936	7,8	8,2	6,8	6,8	4,3
1937	7,7	8,1	6,7	6,7	4,2
1938	8,4	9,0	6,4	6,4	4,5
1939	8,4	8,4	6,4	6,4	4,6
1940	8,7	9,0	6,6	6,6	4,7
1941	8,9	8,5	6,6	6,6	5,0
1942	9,5	9,1	8,0	8,0	5,3
1943	10,5	9,7	7,6	7,6	5,8
1944	11,0	9,7	7,8	7,8	6,3
1945	12,1	11,9	7,9	7,9	8,0
1946	15,0	15,1	8,2	8,2	9,8
1947	17,6	17,7	11,6	11,6	11,1
1948	20,6	21,6	13,2	13,2	13,4
1949	17,3	17,4	12,3	12,3	12,9
1950	20,4	20,1	16,5	16,5	15,2
1951	20,9	20,4	17,3	17,3	18,4
1952	26,1	25,5	21,5	21,5	18,7
1953	26,1	25,5	21,5	21,5	21,9
1954	29,2	28,6	25,9	25,9	25,3
1955	32,4	31,7	26,8	26,8	28,7
1956	36,2	35,6	30,6	30,6	30,5
1957	40,0	39,5	32,5	32,5	35,1
1958	47,5	46,8	39,5	39,5	41,8
1959	57,7	56,8	46,7	46,7	50,6
1960	92,5	90,5	72,7	72,7	66,5
1961	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1962	122,0	123,6	111,6	111,6	106,7
1963	154,9	158,4	122,6	122,6	114,9
1964	208,1	210,0	165,0	165,0	174,5
1965	315,0	314,6	262,8	262,8	251,7
1966	662,6	649,4	561,1	561,1	483,9
1967	1114,9	1118,6	1138,9	1138,9	827,2
1968	2261,8	2224,2	1974,3	1974,3	2126,7
1969	2915,1	2886,5	2891,8	2891,8	2585,2

Fuente: Elaboración propia en base a Millot et al (1973), y Davrieux (1970).

Cont. Cuadro 1.

	Vestimenta	Papel, cartón y sus productos	Imprenta	Cuero y sus manufacturas	Caucho y sus manufacturas	Ind. Química
1930	5,0	3,3	5,0	11,1	3,9	5,2
1931	5,2	3,4	5,2	11,5	4,1	5,4
1932	5,2	3,4	5,2	11,5	4,1	5,4
1933	5,1	3,4	5,1	11,3	4,0	5,3
1934	5,0	3,3	5,0	11,1	3,9	5,2
1935	4,8	3,2	4,8	10,7	3,8	5,0
1936	6,0	4,1	5,4	9,0	2,1	5,2
1937	5,9	4,0	5,3	8,9	2,1	5,1
1938	6,6	4,4	5,6	9,0	2,3	5,8
1939	6,2	4,5	5,9	8,7	2,9	5,6
1940	6,6	4,7	5,9	6,9	3,3	5,8
1941	7,0	4,7	6,2	8,3	3,7	5,8
1942	6,8	5,4	6,4	9,2	3,7	5,9
1943	7,3	5,5	6,3	9,7	4,1	6,1
1944	8,3	6,1	6,6	10,5	4,4	6,9
1945	8,9	7,5	7,4	11,7	5,0	8,4
1946	12,6	8,9	9,0	13,9	4,5	9,9
1947	15,0	11,8	10,4	16,5	8,0	12,3
1948	18,3	14,6	12,1	19,1	9,8	15,0
1949	16,3	14,0	14,8	17,2	10,5	13,2
1950	19,1	16,2	16,9	18,9	15,6	15,4
1951	23,4	19,0	18,6	21,6	17,5	16,9
1952	24,8	21,8	21,3	24,2	20,1	20,1
1953	26,4	22,5	21,3	27,3	21,6	21,5
1954	28,7	23,4	26,6	30,1	22,3	25,1
1955	31,5	28,0	28,8	33,0	25,9	27,4
1956	35,0	29,3	31,9	37,1	28,3	32,3
1957	39,4	35,8	35,7	40,1	31,9	36,0
1958	45,4	40,9	41,7	41,6	40,4	39,8
1959	57,1	52,7	51,1	56,2	52,4	53,9
1960	57,2	72,6	73,9	78,0	75,5	70,9
1961	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1962	122,2	111,8	111,8	122,2	112,7	115,9
1963	144,4	127,3	129,8	144,4	137,2	143,4
1964	208,3	183,3	179,5	208,2	200,1	193,4
1965	333,0	270,0	251,5	333,0	319,8	289,2
1966	686,5	516,7	450,5	686,5	582,0	557,9
1967	1214,8	892,0	763,3	1214,8	990,1	966,3
1968	2406,1	1733,6	1326,3	2406,8	2363,4	2103,7
1969	2901,7	2256,1	1826,7	2901,7	3085,2	2584,8

Fuente: Elaboración propia en base a Millot et al (1973), y Davrieux (1970).

Cont. Cuadro 1.

	Construcción de maquinarias excepto eléctricas	Artículos eléctricos	Diversas	Industria del mueble	Industria de la madera y corcho	Ind Manuf
1930	2,0	5,7	5,5	6,2	4,7	6,2
1931	2,1	5,9	5,6	6,4	4,8	6,4
1932	2,1	5,9	5,6	6,4	4,8	6,4
1933	2,0	5,8	5,5	6,3	4,8	6,3
1934	2,0	5,7	5,5	6,2	4,7	6,2
1935	1,9	5,5	5,3	5,9	4,5	5,9
1936	2,4	5,3	5,1	5,8	4,4	5,8
1937	2,3	5,3	5,0	5,7	4,3	5,7
1938	2,2	5,7	5,5	6,2	4,7	6,2
1939	2,2	5,7	5,5	6,2	4,7	6,2
1940	2,3	5,9	5,6	6,4	4,8	6,4
1941	2,3	6,1	5,8	6,6	5,0	6,6
1942	2,8	6,5	6,2	7,0	5,3	7,0
1943	2,7	7,2	6,8	7,7	5,9	7,7
1944	2,7	7,5	7,1	8,1	6,1	8,1
1945	2,7	8,2	7,8	8,9	6,7	8,9
1946	2,8	10,2	9,7	11,0	8,4	11,0
1947	4,0	12,0	11,4	13,0	9,8	13,0
1948	19,8	14,0	13,4	15,2	11,5	15,2
1949	18,1	15,2	14,7	13,5	9,4	14,7
1950	21,4	17,9	15,4	16,0	14,5	17,4
1951	21,8	17,9	18,4	16,3	16,1	19,3
1952	27,2	22,3	19,4	20,0	18,8	21,8
1953	27,2	23,9	19,8	20,0	23,4	23,2
1954	30,3	23,9	24,4	22,8	25,8	26,4
1955	32,8	30,6	25,1	23,4	28,7	29,1
1956	36,4	30,6	28,2	34,0	34,0	32,3
1957	40,0	38,8	33,7	34,8	35,8	36,9
1958	47,5	41,5	38,2	43,1	43,9	42,5
1959	57,6	54,9	57,5	48,1	51,5	53,3
1960	94,8	75,1	72,4	90,5	86,2	76,2
1961	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1962	122,0	103,8	111,1	113,3	113,7	115,4
1963	154,9	157,1	129,2	149,9	149,9	137,1
1964	208,2	186,6	168,1	198,5	195,5	185,6
1965	315,2	281,1	198,3	290,9	280,2	274,1
1966	683,3	567,7	376,8	537,3	494,5	530,3
1967	1116,2	1071,1	684,9	873,6	828,8	943,8
1968	2264,5	2608,9	1500,3	2214,2	2162,7	2022,0
1969	2918,6	2964,3	2363,6	2717,0	2636,5	2603,8

Fuente: Elaboración propia en base a Millot et al (1973), y Davrieux (1970).

Cuadro 2: Índice de salario real de industria manufacturera y sus ramas.

	Prod elab con piedra, arcilla, arena y cemento	Minerales no metálicas	Prod alimenticios	Bebidas	Tabaco
1930	54,0	54,0	76,0	98,7	21,4
1931	55,6	55,6	78,3	101,6	22,0
1932	56,6	56,6	79,7	103,5	22,5
1933	58,5	58,5	82,4	107,0	23,2
1934	57,8	57,8	81,4	105,7	22,9
1935	53,7	53,7	75,6	98,1	21,3
1936	46,2	46,2	71,2	79,4	21,3
1937	44,3	44,3	68,4	76,3	20,4
1938	53,1	53,1	80,6	66,6	22,6
1939	47,5	47,5	76,8	71,4	22,9
1940	46,1	46,1	76,3	71,0	22,6
1941	48,4	48,4	77,6	76,3	24,1
1942	48,2	48,2	81,2	72,5	26,8
1943	45,4	45,4	90,2	70,0	23,6
1944	48,8	48,8	92,2	66,2	23,6
1945	54,4	54,4	79,5	73,3	27,2
1946	57,3	57,3	89,1	86,2	34,0
1947	68,0	68,0	94,9	98,1	46,0
1948	75,3	75,3	95,1	111,0	57,1
1949	79,2	79,2	97,5	78,6	52,1
1950	91,9	91,9	119,1	94,2	59,0
1951	94,2	94,2	110,8	93,2	60,0
1952	91,6	91,6	103,5	92,9	59,7
1953	95,9	95,9	102,1	97,5	63,5
1954	95,8	95,8	106,5	94,3	65,7
1955	98,2	98,2	107,1	99,6	65,8
1956	101,0	101,0	111,2	93,3	68,1
1957	99,8	99,8	115,4	103,1	75,2
1958	98,7	98,7	105,8	92,0	78,5
1959	86,6	86,6	95,2	95,2	93,2
1960	91,0	91,0	103,5	95,9	112,4
1961	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1962	101,3	101,3	111,6	102,2	96,3
1963	102,4	102,4	111,4	96,9	89,9
1964	91,9	91,9	101,6	94,1	77,3
1965	85,4	85,4	95,0	89,1	80,6
1966	97,0	97,0	100,4	104,4	86,9
1967	94,9	94,9	93,6	91,6	84,0
1968	86,4	86,4	93,8	81,7	84,9
1969	86,6	86,6	96,9	81,8	80,0

Fuente: Elaboración propia en base a Millot et al (1973), y Davrieux (1970).

Cont. Cuadro 2

	Metálicas básicas	Metales y sus productos	Vehículos y equipos de transporte	Construcción material de transporte	Textiles y sus manufacturas
1930	86,6	97,2	59,6	59,6	43,0
1931	89,1	100,1	61,3	61,3	44,3
1932	90,8	102,0	62,5	62,5	45,1
1933	93,8	105,4	64,5	64,5	46,6
1934	92,7	104,2	63,8	63,8	46,0
1935	86,1	96,7	59,2	59,2	42,7
1936	84,2	88,8	73,2	73,2	46,1
1937	80,9	85,3	70,3	70,3	44,3
1938	88,2	94,5	67,0	67,0	47,2
1939	83,6	83,4	63,5	63,5	45,6
1940	82,8	85,4	62,5	62,5	45,1
1941	85,5	81,2	63,7	63,7	47,8
1942	89,0	85,3	74,2	74,2	49,5
1943	92,2	85,1	66,8	66,8	51,1
1944	93,0	82,6	66,4	66,4	53,3
1945	90,6	89,6	59,2	59,2	60,1
1946	101,8	102,8	55,5	55,5	67,0
1947	113,0	113,9	74,4	74,4	71,4
1948	119,7	125,8	76,7	76,7	78,1
1949	95,8	96,3	68,1	68,1	71,4
1950	117,9	116,2	95,4	95,4	87,9
1951	105,3	102,8	87,2	87,2	92,7
1952	115,5	112,8	95,1	95,1	82,7
1953	108,3	105,8	89,2	89,2	90,9
1954	108,4	106,2	96,1	96,1	93,9
1955	110,5	108,1	91,4	91,4	97,9
1956	115,7	113,8	97,8	97,8	97,5
1957	111,5	110,1	90,6	90,6	97,8
1958	112,7	111,0	93,7	93,7	99,2
1959	98,1	96,6	79,4	79,4	86,0
1960	113,3	110,9	89,1	89,1	81,5
1961	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1962	110,0	111,4	100,6	100,6	96,2
1963	115,2	117,8	91,2	91,2	85,5
1964	108,7	109,7	86,2	86,2	91,1
1965	105,1	105,0	87,7	87,7	84,0
1966	127,4	124,9	107,9	107,9	93,1
1967	113,3	113,6	115,7	115,7	84,0
1968	102,0	100,3	89,0	89,0	95,9
1969	108,7	107,7	107,9	107,9	96,4

Fuente: Elaboración propia en base a Millot et al (1973), y Davrieux (1970).

Cont. Cuadro 2

	Vestimenta	Papel, cartón y sus productos	Imprenta	Cuero y sus manufacturas	Caucho y sus manufacturas	Ind. Química
1930	51,6	34,3	51,8	114,5	40,5	53,8
1931	53,1	35,4	53,3	117,9	41,7	55,4
1932	54,1	36,0	54,3	120,0	42,4	56,4
1933	55,9	37,2	56,1	124,0	43,9	58,3
1934	55,2	36,8	55,4	122,6	43,3	57,6
1935	51,3	34,1	51,5	113,8	40,2	53,5
1936	64,3	43,6	57,8	96,9	23,0	56,0
1937	61,8	41,9	55,5	93,1	22,1	53,8
1938	69,2	46,3	58,8	94,5	23,8	60,5
1939	61,7	44,3	58,2	86,7	29,0	55,3
1940	63,2	44,5	56,3	65,7	31,3	55,6
1941	67,1	45,0	59,4	79,6	35,3	56,0
1942	63,0	50,6	59,4	85,3	34,2	55,2
1943	63,9	48,1	54,9	85,2	35,8	53,4
1944	70,3	52,1	55,7	89,4	37,1	58,6
1945	66,8	56,2	55,3	88,1	37,5	62,9
1946	86,1	60,8	61,4	94,5	30,5	67,4
1947	96,3	75,6	66,5	105,8	51,3	79,3
1948	106,2	84,9	70,1	111,1	56,7	87,0
1949	90,3	77,5	82,0	95,2	58,1	73,1
1950	110,4	93,7	97,7	109,3	90,2	89,0
1951	117,9	95,7	93,7	108,8	88,2	85,1
1952	109,7	96,4	94,2	107,1	88,9	88,9
1953	109,6	93,4	88,4	113,3	89,6	89,2
1954	106,5	86,9	98,7	111,7	82,8	93,2
1955	107,4	95,5	98,2	112,6	88,3	93,5
1956	111,9	93,7	102,0	118,6	90,5	103,3
1957	109,8	99,8	99,5	111,7	88,9	100,3
1958	107,7	97,0	98,9	98,7	95,8	94,4
1959	97,1	89,6	86,9	95,6	89,1	91,7
1960	70,1	89,0	90,5	95,6	92,5	86,9
1961	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1962	110,2	100,8	100,8	110,2	101,6	104,5
1963	107,4	94,7	96,6	107,4	102,1	106,7
1964	108,8	95,7	93,7	108,7	104,5	101,0
1965	111,1	90,1	83,9	111,1	106,7	96,5
1966	132,0	99,4	86,6	132,0	111,9	107,3
1967	123,4	90,6	77,6	123,4	100,6	98,2
1968	108,5	78,2	59,8	108,5	106,6	94,8
1969	108,2	84,1	68,1	108,2	115,1	96,4

Fuente: Elaboración propia en base a Millot et al (1973), y Davrieux (1970).

Cont. Cuadro 2

	Construcción de maquinarias	Artículos eléctricos	Diversas	Industria del mueble	Industria de la madera y corcho	Ind Manuf
1930	20,7	58,9	56,3	63,7	48,3	63,7
1931	21,3	60,7	58,0	65,6	49,8	65,6
1932	21,7	61,8	59,0	66,8	50,7	66,8
1933	22,4	63,9	61,0	69,1	52,4	69,1
1934	22,2	63,1	60,3	68,2	51,8	68,2
1935	20,6	58,6	56,0	63,4	48,0	63,4
1936	25,5	57,4	54,8	62,0	47,0	62,0
1937	24,5	55,1	52,6	59,6	45,2	59,6
1938	23,3	60,1	57,4	65,0	49,3	65,0
1939	22,1	56,9	54,4	61,6	46,7	61,6
1940	21,8	56,4	53,8	60,9	46,2	60,9
1941	22,2	58,2	55,6	62,9	47,7	62,9
1942	25,8	60,6	57,9	65,5	49,7	65,5
1943	23,2	62,8	60,0	67,9	51,5	67,9
1944	23,1	63,4	60,5	68,5	51,9	68,5
1945	20,6	61,7	58,9	66,7	50,6	66,7
1946	19,3	69,3	66,2	75,0	56,9	75,0
1947	25,9	77,0	73,5	83,2	63,1	83,2
1948	114,9	81,5	77,8	88,1	66,8	88,1
1949	100,2	84,2	81,4	74,8	52,1	81,4
1950	123,7	103,5	89,0	92,5	83,8	100,6
1951	109,8	90,2	92,7	82,1	81,1	97,2
1952	120,3	98,7	85,8	88,5	83,2	96,4
1953	112,9	99,2	82,2	83,0	97,1	96,3
1954	112,5	88,7	90,6	84,6	95,8	98,0
1955	111,9	104,4	85,6	79,8	97,9	99,3
1956	116,4	97,8	90,2	108,7	108,7	103,3
1957	111,5	108,1	93,9	97,0	99,8	102,8
1958	112,7	98,4	90,6	102,2	104,1	100,8
1959	97,9	93,4	97,8	81,8	87,6	90,6
1960	116,2	92,0	88,7	110,9	105,6	93,4
1961	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1962	110,0	93,6	100,2	102,2	102,5	104,1
1963	115,2	116,9	96,1	111,5	111,5	102,0
1964	108,7	97,5	87,8	103,7	102,1	96,9
1965	105,2	93,8	66,2	97,1	93,5	91,4
1966	131,4	109,2	72,5	103,3	95,1	102,0
1967	113,4	108,8	69,6	88,8	84,2	95,9
1968	102,1	117,6	67,6	99,8	97,5	91,2
1969	108,9	110,6	88,2	101,3	98,3	97,1

Fuente: Elaboración propia en base a Millot et al (1973), y Davrieux (1970).